

# Ley de Pareto

STAR CONSULTING  
headhunting & business coach



20%

20% de los problemas de servicio...

80%

Debe ser hablar, 80% es escuchar al cliente...

20%

20% del equipo comercial...

80%

Aporta 80% de las ventas.

20%

20% Del tiempo de las reuniones de trabajo...

80%

Logra 80% de las decisiones

20%

20% del inventario...

20%

20% del proceso de ventas..

80%

Hace 80% de la rentabilidad.

80%

Genera 80% de las quejas

